



**ORGANO**  
GOLD



## Marketing de Rede é Profissão: Seja profissional

Pois é. Isso mesmo que você leu. O **marketing de rede** é uma profissão, exactamente como a profissão de advogado, médico, contador, etc.

Por esta razão, se você está no negócio de marketing de rede, deve estudar tudo o que puder sobre a área. Para se ter sucesso em nossa profissão, é preciso muito, mas muito estudo. E é por esta razão que eu acho que 95% das pessoas que se aventuram nesta área acabam por falhar, porque não são profissionais, são apenas aventureiros, atirando para todos os lados, torcendo para acertar alguma coisa.

Se você quer realmente ter sucesso em seu negócio, você deverá investir tempo e dinheiro na sua aprendizagem. Algumas das coisas que eu vou recomendar ao longo da nossa [caminhada](#) juntos na Organogold, têm um custo. Recomendarei livros, serviços, cursos e ferramentas para que seu negócio seja o mais profissional possível. Você pode decidir se quer “gastar” seu dinheiro com isso ou não. Muitos podem achar caro investir 25 €, por exemplo, em um livro que pode mudar a sua vida, ou investir 10, 15 ou 20 € num evento fora da sua cidade ou zona de residência, ou mesmo comprar um bilhete de avião para um evento internacional, ou então pagar um serviço que fará toda a diferença em seu negócio. Minha opinião é que sairá muito mais caro para a sua vida se você não o fizer.

Mike Dillard, um dos grandes nomes desta indústria, disse certa vez que o marketing de rede é um negócio de venda e [promoção](#), onde a maioria das pessoas não tem a menor noção de vendas e nem de promoção. Sou obrigado a concordar com ele.

É impressionante ver o grau de amadorismo das pessoas quando o assunto é **marketing de rede**. Muito pouca gente sabe efetivamente o que deve fazer. Os que sabem, têm sucesso. O que a maioria faz é ficar mandando Spam para tudo quanto é lado, importunando as pessoas para que entrem em seu negócio, pois ele é “o melhor negócio do mundo”. Os que são próximos de pessoas assim, acabam se afastando.

Eu mesmo já fiz muito disso. Confesso que era uma pessoa extremamente chata. Não me conformava quando levava um “não” das pessoas. Não entrava em minha cabeça como era possível a pessoa recusar a trabalhar comigo e com a empresa que eu representava. Onde já se viu?!

É quase incrível como pequenos conceitos e pequenas atitudes, podem mudar uma situação dessas da água para o vinho. Basta que você queira aprender como realmente ter sucesso e não copiar modelos falhados de negócios.

Infelizmente, muitas pessoas são [compradas](#) por promessas de enriquecimento rápido. Pensam que em questão de meses, terão os resultados que lhe prometeram. Focam totalmente as suas atenções no dinheiro.

Desculpe se parecerei duro, mas quando a pessoa começa no negócio de marketing de rede, ela não merece o sucesso e o dinheiro, por mais bondosa e caridosa que esta pessoa seja.

*O sucesso é uma coisa que você conquista.* Você investe o seu tempo para aprender a ser um ótimo profissional. Desenvolve suas próprias habilidades e valores pessoais. Até que chega o momento em que você tem bastante valor e começa a atrair as pessoas até você. Talvez você possa não perceber, mas quando começa a trabalhar em você e começa a se tornar um profissional, as pessoas passarão a te seguir, pois você, neste momento tem algo a oferecer a elas. Você pode ter sucesso em qualquer oportunidade de negócio, em qualquer empresa, desde que invista no seu conhecimento.

É importante também que escolha um “mentor”, ou seja, a pessoa que irá te mostrar como chegar onde você quer estar. Aqui também não há lugar para amadorismos. Não vá por sua emoção e muito menos pela emoção das pessoas. Olhe os resultados dela. O que esta pessoa conseguiu alcançar? Há quantos anos ela está na indústria de marketing de rede? *Ela tem genuíno interesse em te ajudar ou ela está interessada somente que você ingresse no negócio dela para depois te abandonar?*

Depois de você escolher com sabedoria os seus mentores, e que você souber que está em uma empresa sólida e confiável, então é hora de agir. Felizmente com a Organogold esta questão está resolvida.

Aprenda tudo o que seus mentores lhe ensinam. Aprenda novas habilidades, dedique tempo e esforço para tornar-se um profissional. Nesta indústria, o único modo de você crescer é aprendendo. Veja como seus mentores agem, aprenda quando falar e quando ficar de boca fechada. Procure estar sempre perto dos melhores da sua empresa, daqueles que produzem mais, que realizam mais. Não é por acaso que os melhores distribuidores estão onde estão. *Garanto que o sucesso deles não é porque sabem falar bem, porque têm sorte, ou porque ficam insistindo para as pessoas entrarem em seus negócios. Eles têm sucesso porque eles são profissionais, aprenderam muito ao longo de suas caminhadas e atraem as pessoas porque têm um alto valor para dar.*

Se você também quiser achar o verdadeiro sucesso no marketing de rede, esqueça o dinheiro e comprometa-se primeiro em tornar-se um profissional, através da aprendizagem e da persistência.

Aprenda as habilidades necessárias, invista em seu conhecimento e aumente o seu valor.

Então as pessoas e o dinheiro virão até você.

Um grande abraço e muito sucesso.

***18 meses de compromisso sério e será impossível na OG não chegar no mínimo a Esmeralda, e então falamos aqui simplesmente de 10.000 € mês. Está disposto a pagar o preço ?***

## Vêmo-nos no Topo

Paulo & Plamira

Team Genesis

[www.cafe-exito.com](http://www.cafe-exito.com)

